

متجر عطور إلكتروني

نموذج العمل

(Lean Canvas)

تم إعداد التقرير بواسطة



المنصة الأولى لدراسات الجدوى والتحليل المالي والتقييم

جدوى في الوقت... جدوى في السعر

رقم المشروع L1220095253417

بتاريخ 27 ديسمبر 2023

نموذج العمل

يمثل نموذج العمل التجاري Lean Canvas أداة من أدوات التخطيط الاستراتيجي التي تحدد أسس عمل الأنشطة التجارية للمشروع، ويتكون النموذج من مجموعة عناصر أساسية لكل منتج أو خدمة، ومدونة ضمن صفحة واحدة، بهدف التخطيط الدقيق وفق الإمكانيات المتاحة.

تتعدد أهداف نموذج العمل التجاري بين المشروع ومجالات العمل، إلا أن معظم نماذج الأعمال التجارية تشترك في أهداف أهمها: تحديد تصور أكثر وضوحاً للفكرة عن طريق تصميم طريقة العمل، وآلية الربط بين الفكرة الذهنية وأسلوب تحويلها إلى شيء قابل للتطبيق ضمن مشروع جديد.

يعد نموذج العمل أساس هام في تطوير الأنظمة الخاصة بالمشروع، لتلائم قرارات العملاء وفقاً إلى نموذج العمل المقترح، وتحديد آلية العمل المقترحة استناداً لهذه القرارات لتوليد الإيرادات وربط العلاقات بين عناصر المشروع الداخلية والخارجية.

المشاكل	الحلول	القيمة المقترحة	الميزة التنافسية	السوق المستهدف والعملاء
<ul style="list-style-type: none"> • التأخر في تسليم المنتج • وصول المنتج بمواصفات مختلفة أو يحتوى على عطب • أن تكون جودة المنتج سيئة 	<ul style="list-style-type: none"> • الحرص على تسليم المنتج في الوقت المحدد • التأكد من المواصفات المطلوبة وفقا للطلب والصلاحية • بيع المنتجات ذات الجودة العالية فقط 	<ul style="list-style-type: none"> • إنشاء موقع الكتروني يوفر مختلف أنواع العطور و المنتجات المصاحبة , • تتميز المنتجات بالجودة العالية و أسعار تنافسية مع توفير خدمة التوصيل للعميل و ضمان جودة العطر 	<ul style="list-style-type: none"> • أفضل العطور من الشركات العالمية و المحلية و الخدمات في مكان واحد 	<ul style="list-style-type: none"> • سوق العطور في المملكة العربية السعودية • جميع سكان و زوار المملكة العربية السعودية
	الأنشطة الرئيسية		قنوات البيع	قنوات التسويق
	<ul style="list-style-type: none"> • بيع العطور و المنتجات المصاحبة 		<ul style="list-style-type: none"> • المتجر الإلكتروني • البيع أونلاين • الوسطاء والموزعون 	<ul style="list-style-type: none"> • وسائل التواصل • الموقع الإلكتروني • محركات البحث • التسويق عبر المؤثرين
		مصادر الإيرادات		
		<ul style="list-style-type: none"> • بيع العطور و المنتجات المصاحبة 		
	هيكل التكاليف			
	<ul style="list-style-type: none"> • تكاليف ثابتة • التطوير التقني • الايجارات • مصاريف التشغيل • مصاريف التسويق 			

معلومات التواصل

فريق عمل جدوى كلاود



+966570717949



info@jadwa.net



متجر عطور إلكتروني



جدوى كلاود®
Jadwa Cloud

 info@jadwa.net

 www.jadwa.net

 00966570717949